

Immotipp der Woche (175)

Privater Immobilien- verkauf - aber richtig!

Sie beabsichtigen, Ihre Immobilie zu verkaufen und wollen Fehler bei der Abwicklung möglichst vermeiden? Nun, auf den ersten Blick erscheint ein privater Immobilienverkauf leicht zu sein: Eine Anzeige in der Zeitung oder die Internetportale, danach läuft alles von ganz alleine. Ist das wirklich so? Meine neue Serie beschäftigt sich mit den Herausforderungen, die ein Immobilienverkauf stellt. Und glauben Sie mir, auch wenn Sie sich jeden Tag mit diesem schönen Thema beschäftigen, lernt man doch nie aus. Gerade in jüngster Zeit habe ich selbst immer wieder Überraschungen erlebt.

Wie bei vielen anderen Dingen ist eine gute Organisation vom Anfang bis zum Ende die wichtigste Voraussetzung, um ein bestmögliches Ergebnis zu erzielen. Doch was

muss ich alles organisieren? Welche Fragen stellen mögliche Interessenten und welche sollte ich beantworten? Für welchen Preis biete ich mein Objekt an? Wie kann ich Interessenten und echte Käufer unterscheiden? Wie stelle ich sicher, dass ich mein Geld auch tatsächlich bekomme? ... Ich könnte diese Fragen nahezu beliebig fortsetzen.

Meine neue Serie gibt viele wichtige Hinweise und Tipps zu all diesen Fragen und bietet Ihnen in den unterschiedlichen Situationen Hilfestellungen an. Seien Sie gespannt.

**Der nächste Immotipp erscheint am
4. 4. 2014**



Mit freundlicher Empfehlung
Peter Vierheilig

Verkauf oder Vermietung? Wir beraten Sie gerne, rufen Sie an!



Vierheilig & Partner

Gesellschaft für Bank- und
Immobilienberatung mbH

Pestalozzistraße 1, 07551 Gera

☎ 0365 / 54818000

www.vierheilig-immobilien.de

